

Microsoft

Dynamics 365
Business Central

Što Microsoft Dynamics 365 Business Central može učiniti za vas

SVI MODULI



Jedinstveno ERP rješenje za unaprjeđenje vašeg poslovanja



Microsoft Dynamics 365 Business Central je jedinstveno ERP rješenje za unaprjeđenje vašeg poslovanja.

Ako ste bili u potrazi za poslovnom aplikacijom koja će vam olakšati i ubrzati svakodnevne poslovne aktivnosti – pronašli ste ju.

U Business Centralu imate sve aktivnosti pod kontrolom, u jedinstvenoj poslovnoj aplikaciji.

Business Central je jednostavan za korištenje zahvaljujući intuitivnim dizajnom sučelja.

Zbog toga je obuka novih korisnika kratkotrajna i učinkovita.

Možete mu pristupiti sa svih uređaja, neovisno o operativnom sustavu, te je dostupan na hrvatskom jeziku.

Kao što vidite, ovo je program koji se prilagođava vama, a ne obrnuto.

No, što konkretnije nudi Business Central? Ovisno o vrsti poslovanja, možete imati potrebu za različitim značajkama.

Trebate pratiti proizvodnju i stanje u skladištu? Želite imati računovodstvo pod kontrolom, kako vam se ne bi dogodile greške?

Implementacijom Business Central rješenja dobit ćete sve što trebate, na jednom mjestu.

Možete birati između više dostupnih modula te kasnije ih proširivati u skladu s potrebama.

U nastavku provjerite koji su glavni Business Central moduli i zašto su najbolji izbor za vaše poslovanje.

Microsoft Dynamics 365 Business Central je prvenstveno software za financijsko upravljanje, pa je stoga ovaj modul temelj ERP rješenja.

Uz modul Financije moći ćete donositi bolje odluke za vašu tvrtku.

Preko povezanih izvješća, analitika i Microsoft Power BI platforme možete pristupiti svim potrebnim podacima iz raznih odjela (financije, prodaja, nabava i slično).

Sve dostupne informacije možete podijeliti sa računovođom na potpuno siguran način.

Program vam nudi mogućnost poslovanja s više valuta, praćenja dugotrajne imovine, upravljanja bankovnim računima.

Sve transakcije koje imaju financijski učinak se automatski unose u glavnu knjigu, npr. unos računa u knjigu izlaznih ili ulaznih računa.

Možete upravljati računovodstvom više tvrtki te iskoristiti mogućnost predviđanja budućih novčanih tokova.

Ovim modulom ćete potpuno promijeniti svoje poslovanje – na bolje!

1. Financije i računovodstvo



2.

Prodaja i marketing

Povežite svoje odjele prodaje i marketinga kako biste skratili vrijeme između ponude i izvršene prodaje.

S Business Centralom možete odgovoriti na upite i slati ponude izravno iz Outlooka.

Možete upravljati svakim klijentom zasebno: jednostavno unesite sve podatke (sustav upozorava u slučaju duplog unosa) i personalizirajte svoj pristup.

Spremite sve interakcije, kao na primjer ponude i sastanke te zabilježite poslane i primljene mailove.

Podijelite svoje klijente u kategorije kako biste mogli organizirati ciljane prodajne kampanje te, ako se radi o inozemnim klijentima, šaljite im dokumente na njihovom jeziku i u njihovoj valuti.

Sve navedeno će vam isto tako uvelike olakšati praćenje pošiljaka, primjenu cijena i popusta, organiziranje slanja i povrata proizvoda. Imajte sve pod kontrolom kako biste mogli donositi informirane odluke za bolje poslovanje.

Modul Nabava vam omogućuje kompletno praćenje stanja zaliha.

Zahvaljujući ovom modulu, možete upravljati minimalnim i maksimalnim količinama zaliha te prebacivati zalihe tamo gdje vam je potrebno i predvidjeti trenutak u kojem će trebati popuniti zalihe.

Moći ćete se voditi prijedlozima samog sustava i koristiti predviđenja prodaje kako biste automatski stvorili narudžbe.

Na jednom mjestu se nalaze svi dokumenti vezani za nabavu, od zahtjeva za nabavu sve do odobrenja.

Svi su dokumenti međusobno povezani, tako da kada krenete ispunjavati jedan dokument, prethodni dokumenti su vam odmah dostupni.

Nabava dopušta spremanje potencijalnih dobavljača, kojima zatim šaljete upite, a njihove ponude možete pretvoriti u narudžbe.

3. Nabava



4.

Skladišno poslovanje

Uvedite savršeni red u svoja skladišta pomoću modula Skladišno poslovanje.

Optimizirajte prostor u skladištu unošenjem robe u Business Centralu na način koji odražava stvarno stanje skladišta. Tako će vam Business Central moći dati preporuku gdje pomaknuti robu, kako biste dobili više prostora i ubrzali proceduru slanja pošiljaka.

Podaci su vam uvijek dostupni u stvarnom vremenu, što znači da u svakom trenutku znate gdje se svaki artikl nalazi.

Ovaj modul podržava i prijenosne terminale – spojite ih sa Business Centralom kako biste nakon skeniranja robe na njima vidjeli upute vezane za najbolje mjesto za skladištenje i druge korisne informacije.

Modul Skladišno poslovanje je najbolji način za ubrzavanje skladišnih poslova koji istovremeno osigurava točnost.

Ako se bavite proizvodnjom, susrećete se s mnogim izazovima. Kupci žele što više proizvoda u što manje vremena i za što manju cijenu. Inozemna konkurencija im lako to može pružati. A vi?

Na sreću, Business Central vam i u ovom slučaju može pomoći.

Od planiranja do distribucije, modul Proizvodnja vam pruža sve potrebno za praćenje proizvodnje, neovisno o njenoj veličini i vrsti.

Dopustite sustavu da automatski isplanira proizvodnju, ili odradite to ručno.

Sastavite listu sa svim potrebnim dijelovima za proizvodnju gotovog proizvoda i koristite listu kako biste obnovili zalihe.

Ako radite po *assemble-to-order* sistemu, povežite se s narudžbama i provjerite što vam nedostaje u proizvodnji.

Unesite strojeve u program kao radne jedinice, pratite kapacitet i spremajte informacije o proizvodnji (npr. vrijeme trajanja, postotak škarta, vrijeme pripreme strojeva).

Pratite troškove proizvodnje u Business Centralu i ažurirajte iznose po potrebi, kao da radite u Excel dokumentu.

Budite stalno u toku uvidom u podatke koje vam Business Central pruža i rješavajte probleme prije nego što uzrokuju zastoj proizvodnje. I najbitnije od svega - Business Central modul Proizvodnja možete implementirati bez ikakvih zastoja u procesu proizvodnje.

5. Proizvodnja



6. Servisi

Business Central vam u modulu Servisi daje kompletan uvid u servisne zadatke i količinu posla.

Tako možete jednostavno dodjeljivati posao radnicima, imajući u vidu njihovu dostupnost i stanje zaliha.

Također dobivate i potpuni pregled stanja konkretnog servisa.

Business Central omogućuje praćenje ugovora kako biste bili sigurni da vam ništa neće promaknuti: spremite podatke o ugovorima i odrađenim servisima, pratite garancije za rezervne dijelove, stvorite ponude za potpisivanje ugovora o servisiranju.

Unesite podatke o odrađenim popravcima, uključujući iskorištene proizvode i cijenu rada.

Dostavite klijentima zamjenske dijelove dok čekaju na popravak.

Postavite i pratite cijene servisiranja i stvorite grupe cijena prema željenim kriterijima: pravilna cijena će se automatski dodijeliti poslu koji odgovara unesenim kriterijima.

Vodite svoje projekte na najefikasniji i najjednostavniji način.

Uz Business Central sve što vam treba se nalazi u modulu Upravljanje projektima.

Pratite resurse i troškove, a resurse podijelite na rad i opremu kako biste ih lakše dodjeljivali odabranom projektu u određenom vremenskom periodu.

Stvorite plan u Business Centralu u kojem ćete stalno u vidu imati stanje budžeta i napredovanje samog projekta.

Ako vaš projekt sadrži više zadataka, možete za svaki napraviti zasebni budžet.

Pratite nastale troškove i izradite račune za iskorišteni materijal, utrošene sate i ostale naknade.

Zahvaljujući svim dostupnim informacijama, donosit ćete informirane odluke te uspješno dovršavati svoje projekte unutar zadanog roka.

7. Upravljanje projektima

Brza i jednostavna implementacija

Business Central je najbolji partner u poslovanju kojeg možete imati. Pokriva sve aspekte poslovanja, olakšava vam pristup ključnim informacijama i omogućava kompletan uvid u aktivnosti vaše tvrtke.

Ovisno o vašim potrebama, možete preuzeti samo one module koji vas zanimaju. Moći ćete donositi precizne odluke, koje se temelje na činjenicama i realnim brojkama. Business Central će se brzo i jednostavno implementirati u vašu tvrtku i potpuno promijeniti način na koji ste do sada radili.

Samo jedan vas korak dijeli od najbitnijeg poteza u vašem poslovanju: kontaktirajte nas već danas!



Tvrtka smo s mnogo iskusnih pojedinaca u razvoju poslovnih rješenja.

Naše znanje, reference i dugogodišnje iskustvo u implementaciji poslovnih rješenja je najveći kapital i vrijednost ove tvrtke.

Naš fokus na klijente i njihove potrebe jedan je od najvažnijih ciljeva naše tvrtke. Briga o optimizaciji i unapređenju njihovog poslovanja, kao i zajedničkom rastu sa našim klijentima naša je misija.

**Zadovoljstvo
naših klijenata
nam je na
prvome mjestu**



The background of the entire page is a photograph of an industrial factory floor. A large, grey robotic arm is the central focus, positioned in the middle ground. It has multiple joints and is mounted on a complex metal frame. In the foreground, there are blurred mechanical parts, possibly gears or pulleys, which add depth to the image. The lighting is bright, typical of an industrial setting, with overhead fluorescent lights visible. The overall color palette is dominated by the blue and grey tones of the machinery, with a strong orange overlay on the right side where the text is located.

Kontaktirajte nas
i saznajte više
o tome kako Vam
možemo pomoći
u vašim poslovnim
procesima.

info@navbiz.hr

+385 99 4952 281

Navbiz d.o.o.

Ulica Franje Petračića 6

10000 Zagreb, Hrvatska